

Antwortfax 0211 3557-378

Anmeldung zum Workshop „Frankreich –
Rechtstipps für Exporteure“ am
19. November 2013 in der IHK zu Düsseldorf

Das Teilnahmeentgelt beträgt:

50 Euro zzgl. MwSt. pro Person (IHK-Mitglieder)
70 Euro zzgl. MwSt. pro Person (Nicht-IHK-
Mitglieder)

Es gelten die aufgeführten Teilnahmebedingungen.

Das Unternehmen, für das ich tätig bin, ist Mitglied
einer Industrie- und Handelskammer in Deutschland
 Ja Nein

Vorname, Name

Position

Firma

Straße

Postleitzahl, Ort

Telefon / Telefax

E-Mail / Internet

Ich erkläre mich damit einverstanden, dass meine
Angaben zum Zwecke der Information für weitere
Veranstaltungen sowie für eine Teilnehmerliste
gespeichert und genutzt werden können.

Ja Nein

Datum, Unterschrift/Firmenstempel

Ihre Angaben sind freiwillig. Die Einwilligung kann widerrufen
werden.

ANMELDUNG PER FAX

Teilnahmebedingungen und organisatorische Hinweise

Anmeldeschluss zur Teilnahme an der Veranstaltung
ist der **12. November 2013**.

Die Teilnahmebedingungen finden Sie unter
www.duesseldorf.ihk.de, Dokumenten-Nummer 6590,
oder fordern Sie diese bei der IHK Düsseldorf an.

Ablauforganisation:

Die Teilnahmebestätigung erfolgt spätestens nach
Ablauf der Anmeldefrist. Das Teilnahmeentgelt schließt
Informationsmaterial sowie die Bewirtung während der
Veranstaltung ein. Die Teilnehmerzahl ist auf 20
begrenzt. Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge
des Eingangs berücksichtigt.

Aktueller Hinweis:

Wegen Baumaßnahmen in der Düsseldorfer Innenstadt
muss auch weiterhin mit Behinderungen bei der
Anfahrt zum Veranstaltungsort und ggfs. Einschränk-
ungen beim Zugang zur Kammer gerechnet werden.
Wir bitten Sie, dies bei der Zeitplanung Ihrer Anreise zu
berücksichtigen.

Veranstaltungsort:

IHK zu Düsseldorf
Raum 4.02
Ernst-Schneider-Platz 1
40212 Düsseldorf

Ansprechpartner:

Fragen zum Inhalt:

Robert Butschen
Telefon: 0211 3557-217
Telefax: 0211 3557-378
E-Mail: butschen@duesseldorf.ihk.de

Fragen zur Anmeldung:

Angela Weidner
Telefon: 0211 3557-349
Telefax: 0211 3557-378
E-Mail: weidner@duesseldorf.ihk.de



Industrie- und Handelskammer
zu Düsseldorf

EINLADUNG

Veranstaltungsreihe Geschäftspraxis Frankreich

Workshop:

„Frankreich –
Rechtstipps für Exporteure“

Dienstag, 19. November 2013
14:00 bis ca. 18:00 Uhr

IHK zu Düsseldorf (Raum 4.02)
Ernst-Schneider-Platz 1
40212 Düsseldorf

Veranstalter:

Industrie- und Handelskammer zu Düsseldorf

Frankreich – Rechtstipps für Exporteure

Seit 1961 ist Frankreich ununterbrochen der wichtigste Handelspartner Deutschlands. Die Geschäftsbeziehungen zwischen beiden Ländern sind intensiv und facettenreich und für viele Unternehmen ist der französische Markt ein „Muss“. Im Deutsch-Französischen Jahr anlässlich des 50. Jahrestages des Elysée-Vertrags möchte die IHK Düsseldorf mit einer Reihe verschiedener Fachveranstaltungen Hilfestellungen und Kontakte zum Frankreich-Geschäft vermitteln.

Der Workshop „Frankreich – Rechtstipps für Exporteure“ richtet sich an Unternehmen mit Absatz in Frankreich. Beleuchtet werden Besonderheiten der Vertriebsorganisation und Vertragsgestaltung, Haftungsfragen des deutschen Exporteurs und Möglichkeiten des Forderungsmanagements.

Referent:

Dr. Christophe Kühl, geb. 1970, hat in Saarbrücken, Hamburg und Montpellier deutsche und französische Rechtswissenschaften studiert und ist als Rechtsanwalt in Deutschland und Frankreich zugelassen. Nach einer Tätigkeit in verschiedenen internationalen Kanzleien trat er 2000 in die Kanzlei Epp ein, die heute als Kanzlei Epp & Kühl an fünf Standorten auf Rechtsberatung im deutsch-französischen Kontext spezialisiert ist. Von den Standorten Köln und Paris aus betreut er Mandanten hauptsächlich zu Fragen des Zivil-, Handels- und Gesellschaftsrechts.

Vorab können Sie uns gerne rechtliche Wunschthemen zum Geschäft mit Frankreich mitteilen, die Sie besonders interessieren:

Bitte schicken Sie mir weitere Informationen zur Veranstaltungsreihe Geschäftspraxis Frankreich in der IHK Düsseldorf:

-
- Interkulturelles Seminar, 7. November 2013
-
- Einkäufertag Obst & Gemüse, 14. November 2013
- „French Connection Day“ – Branchentreffen mobile Telekommunikation, 29. November 2013

Programmablauf

14:00 Uhr

Begrüßung

Vorstellung des Referenten und der Teilnehmer

1. **Zusammenarbeit mit französischen Vertriebspartnern**
 - Handelsvertreter
 - Vertragshändler/Distributoren
 - VRP (angestellter Vertriebsmitarbeiter)

2. **Verkauf von Waren nach Frankreich: Worauf ist zu achten?**

- Verwendung deutscher AGB im Frankreich-Geschäft – macht das Sinn?
- Wirksame Vereinbarung und Durchsetzung des Eigentumsvorbehalts

Pause, Imbiss

16:00 Uhr

3. **Die Haftung des deutschen Exporteurs im Frankreich-Geschäft**

- Haftung nach Kaufrecht
- Haftung nach Produkthaftungsrecht
- Sonstige Haftungsgrundlagen im Frankreich-Geschäft
- Beweissicherungsverfahren in Frankreich (expertise judiciaire)

4. **Forderungsmanagement im Frankreich-Geschäft**

- Welche Zahlungsziele gelten in Frankreich?
- Der Kunde zahlt nicht, was tun?

Fragen, Diskussion

Ca. 18:00 Uhr

Ende der Veranstaltung