



Das VerkaufsSpaß-Seminar

mit Tobias Ain



„Verkaufen ohne Spaß
ist wie Hühnersuppe ohne Huhn!“



Arbeiten, und dabei auch noch Spaß haben? Passt das denn zu den Tugenden wie Fleiß und Disziplin? Aber natürlich! Und zwar unbedingt, denn Verkaufen ohne Spaß ist wie Hühnersuppe ohne Huhn.

Lernen Sie in einem 1-tägigen Seminar, wie Sie mit neuem Schwung und Spaß erfolgreicher verkaufen. Das Seminar zeigt Ihnen, wie Sie nicht nur kurzfristig begeistert sind, sondern wie Sie durch Veränderungen in verschiedenen Bereichen nachhaltig erfolgreicher verkaufen.

Sie lernen:

- 😊 Ihre Art des Dazulernens zu verändern
- 😊 Durch eine Veränderung im Denken erfolgreicher zu werden
- 😊 Wie Sie Ihr eigenes Wohlbefinden steigern
- 😊 Wie Sie sich selbst ein motivierendes Umfeld schaffen
- 😊 Wie Sie durch mehr Ausstrahlung auf der Gewinnerseite stehen
- 😊 Und wie Sie mit Krisen umgehen und diese meistern



Der **Verkaufsspaßtrainer Tobias Ain** vermittelt nicht nur Theorie, sondern Praxis pur und viele Erfahrungen aus seiner eigenen Verkäuferkarriere. Nach diesem Seminar werden Sie nicht nur begeistert sein, sondern bei der Umsetzung des Gelernten spürbare Veränderungen erleben.



Das kann sich für Sie ändern:

Sie werden Ihren Umsatz steigern

Kunden werden plötzlich zu Freunden

Kollegen zollen Ihnen Achtung und Anerkennung

Sie verdienen mehr

Sie haben mehr Ausdauer, Kraft und fühlen sich fit

Sie können gelassener mit Misserfolgen umgehen

Sie haben mehr Zeit für Freunde und Familie

Ihre Ausstrahlung ist die eines Siegers

Sie erhalten eine Beförderung

Sie haben nicht nur mehr Spaß am Verkaufen, sondern spüren eine tiefe Zufriedenheit

...

Eine Investition in sich selbst bringt die besten Zinsen. Zögern Sie nicht, sich gleich für das nächste Verkaufsspaß-Seminar anzumelden und Sie werden erleben, dass Verkaufen nicht nur Spaß machen kann, sondern Verkaufen unbedingt Spaß machen muss!





Tobias Ain

Der VerkaufsspaßTrainer®

Schon in jungen Jahren übte sich Tobias Ain im Verkaufen und lernte erfolgsorientiert zu arbeiten. So wurden Ferienjobs nicht einfach nur nach Stundenlohn abgerechnet, sondern mit Umsatzbeteiligung und Provision. Verkaufen machte ihm schon von früher Jugend an Spaß.

Später sollte das Verkaufen zur Leidenschaft werden und zum „Broterwerb“. Mit 21 Jahren wurde er der jüngste Verkäufer in einer Organisation mit über 80 Verkäufern. Hier hat er das Verkaufen von der Pike auf gelernt. Nach nur zwei Jahren wurde er der jüngste Verkaufsleiter in der Firma und begann so andere zu schulen und zu motivieren.

Schon früh erkannte Tobias Ain, dass es zum großen Teil von der eigenen Person abhängt wie erfolgreich man im Verkauf ist. Deshalb besuchte er viele verschiedene Seminare und Fortbildungen im Bereich Verkauf, Rhetorik, Persönlichkeitsentwicklung und Betriebswirtschaft.

2001 gründete er sein eigenes Vertriebsunternehmen, dass durch seine Erfahrung und seine Begeisterung für den Verkauf schnell wuchs und heute 25 Verkäufer im Außendienst beschäftigt.

Die Erfahrung direkt aus der Praxis des Verkaufens, gibt er heute als begeisterter Verkaufsspaßtrainer in seinen Seminaren weiter. Tobias Ain ist aber auch ein begeisterter Familienmensch mit Frau und drei Söhnen. Erfolgreich sein und nicht nur für die Arbeit zu leben sind kein Widerspruch. Denn nur wer ausgeglichen ist in seinen unterschiedlichen Lebensbereichen, kann wirklich erfolgreich sein und vor allem zufrieden.

www.verkaufsspasstrainer.de

VerkaufsspaßTraining Tobias Ain

Ellernhorst 2

24253 Passade

Tel.: 04344 - 40 99 020

Fax: 04344 - 41 09 13

E-Mail: info@verkaufsspasstrainer.de

www.verkaufsspasstrainer.de