

Sourcing in Mittel- und Osteuropa

11. Dezember 2008
Frankfurt am Main

Herausforderungen und Erfolgsfaktoren

- Aktuelle politische Entwicklungen in Russland
- Zielführende Wege zur Qualitätssicherung vor Ort
- Rechtliche Besonderheiten in MOE-Ländern
- Erfolgreiche Geschäftsbeziehungen in MOE
- Einsatz eines Shared Service Centers
- Erfolgreiches Lieferanten- und Risikomanagement

Sourcing in Mittel- und Osteuropa

Sehr geehrte Damen und Herren,

Mittel- und Osteuropa (MOE) ist nach wie vor eine interessante Sourcing-Region, die bei vergleichsweise hohen Qualitätsstandards (immer noch) Kostenvorteile bietet. Dennoch sind nach wie vor Herausforderungen wie interkulturelle Barrieren, unterschiedliche Vorstellungen von Qualität, infrastrukturelle Hürden und – ganz aktuell – die politisch instabile Lage zu meistern. Es gilt, die Einkaufspotenziale in diesen Märkten zu heben und gleichzeitig praktikable Lösungen zu finden, um mit folgenden Herausforderungen erfolgreich umzugehen:

- Was sind die Erfolgsfaktoren beim Sourcing in MOE?
- Welche Auswirkungen hat die politisch instabile Lage?
- Wie kann die Qualität bei der Beschaffung in MOE gesichert werden?
- Was empfiehlt sich bei der Gestaltung von Lieferverträgen?
- Wie lassen sich interkulturelle Unterschiede erfolgreich überbrücken?
- Wie lässt sich das Beschaffungsrisiko durch Lieferantenmanagement minimieren?

Dieser BME-Thementag beleuchtet sowohl die Erfolgsfaktoren bei der Beschaffung in MOE als auch die Herausforderungen in dieser Region. In Praxisberichten erhalten Sie wichtige Informationen zu diesen Themen. Nutzen Sie außerdem den Raum für Diskussionen und fachlichen Austausch auf unserer Veranstaltung.

Wir freuen uns, Sie am 11. Dezember 2008 in Frankfurt am Main zu begrüßen!

Ihr BME

Kooperationspartner

ARAIA ist eine der erfolgreichsten Beratungen in Deutschland. Die auf Supply Management fokussierte, weltweit tätige Unternehmensberatung führt Niederlassungen in Köln, Hamburg, Berlin, Mexiko, Shanghai, Mumbai, Warschau u.a. strategisch wichtigen Regionen. ARAIA schöpft aus zehn Jahren Expertise und hat substantielle Kontakte in allen bedeutenden Lieferantenmärkten. Von der strategischen Analyse bis hin zur konstruktiven Implementierung von Ad-hoc-Lösungen wie Spezifikationsanalysen, Sustainable oder Green Procurement, Lieferantenaudits bis hin zur Optimierung der Einkaufsorganisation bietet Ihnen ARAIA mit hochqualifizierten Beratern bestes Know-how.

ARAIA GmbH – Supply Management Consultants

Theatinerstraße 14
80333 München
Tel.: 089 523041-30
Fax: 089 523041-39
E-Mail: info@araia.com
www.araia.com


supply management consultants



Fachliche Leitung und Moderation:

Prof. Dr. Thorsten Posselt, Leiter des Fraunhofer-Zentrums für Mittel- und Osteuropa MOEZ, Leipzig

09.00

Begrüßung der Teilnehmer und Eröffnung der Veranstaltung

09.15

Die politischen Entwicklungen in Russland und deren Auswirkungen auf Ihre Beschaffungstätigkeit

- Die aktuelle politische Lage
- Risiko für Ihre Beschaffungstätigkeit in ganz MOE
- Russlands Politik der Zukunft

Dirk Besserer, Herausgeber „Saldo Journal“, Moskau

10.00

Kaffee- und Teepause

10.30

Sourcing in Mittel- und Osteuropa: Ein Marktüberblick

- Mittel- und Osteuropa als Element globaler Beschaffungsstrategien
- Chancen und Risiken beim Sourcing in MOE: Geringere Kosten mit welchen Konsequenzen?
- Einkaufsstrategie Mittel- und Osteuropa
- Strategische Einkaufsregionen
- Materialgruppen mit Potenzial

Petr Prokop, selbstständiger Experte „Emerging Marktes“, München

11.15

Zielführende Wege zur Qualitätssicherung

- Was verstehen wir unter Qualität – Allgemeine Betrachtung
- Spezifikation und Zeichnung – Für den Lieferanten nachvollziehbar?
- ISO-Zertifizierung – Aber wie stellen wir vor Ort Qualität wirklich sicher?
- Cross-funktionale Audit-Teams – Ein Erfahrungsbericht mit mittel- und osteuropäischen Lieferanten

Dr. Raymund Aich, Corporate Director Strategic Sourcing Europe, Danaher Inc., Biberach

12.00

Mittagsimbiss

Programm

- 13.30** **Erfolgsfaktor Lieferantenauswahl und Risikomanagement in Low Cost Countries**
- Auskünfte über (künftige) Geschäftspartner einholen – Lieferantenstrukturen in den Märkten
 - Kriterien für die Auswahl der Lieferanten – Aussagekräftige Auskünfte über Lieferanten
 - Risikoabwägungen – Aufbau einer Beschaffung und Fertigung in politisch instabilen Regionen
 - Das Gesamtrisiko immer im Blick: Lieferantenmanagement als kontinuierliches Informations- und Risikomanagement
- Claudius Weber**, Senior Category Manager,
MAN Diesel SE, Augsburg
- Thibault Pucken**, Prinzipal,
ARAIA GmbH Supply Management Consultants, München
- 14.15** **Abwicklung operativer und administrativer Einkaufstätigkeiten über ein Shared Service Center in Rumänien**
- Standortauswahl
 - Vorbereitung & Umsetzung
 - Aufgaben & Struktur im Shared Service Center
 - Personalauswahl
 - Erfahrungen & Tipps
- Jörn Stelzner**, Leiter Corporate Procurement,
Freudenberg Vliesstoffe – FV Service KG, Weinheim
- 15.00** **Kaffee- und Teepause**
- 15.30** **Erfolgreiche Geschäftsbeziehungen in Mittel- und Osteuropa**
- Was hat Business mit Kultur zu tun?
 - Wie sehen uns die Osteuropäer?
 - Wann Beziehungsaufbau mit osteuropäischen Geschäftspartnern nachhaltige Erfolge garantieren kann
 - Die häufigsten Gründe für Missstimmung – Wie man sie erfolgreich auslassen kann
- Rita Booker**, Intercultural Coach, Senior Partner & Gründerin
ESC Romania, Berlin – Wien – Bucuresti
- 16.15** **Rechtliche Besonderheiten, Know-how-Schutz und Vertragsgestaltung bei der Beschaffung in Mittel- und Osteuropa**
- EU versus Nicht-EU-Staaten: Infos zu einzelnen MOE-Ländern
 - Typische Inhalte von Lieferverträgen mit osteuropäischen Lieferanten
 - Durchsetzbarkeit von Ansprüchen
 - Absicherung des Know-hows
- Martin Neupert**, Rechtsanwalt und Senior-Partner,
bnt Rechtsanwälte, Nürnberg
- 17.00** **Zusammenfassung der Ergebnisse**
- 17.15** **Ende des Thementages**

Anmeldung

Gleich anmelden unter: www.bme.de/moe

oder per Fax: **069 30838-299**

Ja, ich nehme am 11. Dezember 2008 am *BME-Thementag „Sourcing in Mittel- und Osteuropa“* in Frankfurt am Main teil.

BME-Mitglied

BME-Nicht-Mitglied

(Bitte pro Teilnehmer ein Formular ausfüllen!)

Bitte in Druckbuchstaben ausfüllen:

BME-Mitglieds-Nr.:

Titel

Name, Vorname

Funktion, Stellung

Firma, Institution

Branche

Straße, Postfach

PLZ, Ort

Telefon, Fax

E-Mail

Ja, ich möchte den kostenlosen E-Mail-Newsletter abonnieren.

Abweichende Rechnungsanschrift:

Abteilung

Straße, Postfach

PLZ, Ort

Datum, Unterschrift

Veranstaltungs-Nr. 2540826

Teilnahmebedingungen:

Mit dem Anmeldeformular können Sie sich per Post, per Fax oder online anmelden. Die Buchung erfolgt in der Reihenfolge des Eingangs der Anmeldungen. Bei Absagen vor dem 26.11.2008 bitten wir um Verständnis, dass eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von 50,- Euro berechnet wird. Bei späteren Absagen oder bei Nichterscheinen wird die volle Gebühr berechnet. Ersatzteilnehmer werden akzeptiert. Absagen sind schriftlich mitzuteilen.

Veranstaltungshinweise



Veranstaltungstermin:

Donnerstag, 11. Dezember 2008
09.00 Uhr – 17.15 Uhr

Veranstaltungsort:

Dorint Hotel Frankfurt Main Taunus Zentrum
Am Main Taunus Zentrum 1
65843 Sulzbach
Tel.: 06196 7630
Fax: 06196 72996

EZ: 109,- Euro inkl. Frühstück; Kontingent abrufbar bis 11.11.2008

Im Tagungshotel haben wir für Sie Zimmerkontingente zur Verfügung gestellt. Bitte nehmen Sie Ihre Reservierung unter dem Stichwort „BME“ selbst vor. Für Stornierung und Umbuchung ist der Teilnehmer selbst verantwortlich.

Teilnahmegebühr:

345,- Euro pro Person für BME-Mitglieder
395,- Euro pro Person für Nicht-Mitglieder

In der Teilnahmegebühr sind enthalten:

Online-Tagungsunterlagen, Kaffeepausen, Mittagsimbiss, Tagungsgetränke

Veranstalter:

Bundesverband Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik e.V. - BME
Bolongarostraße 82
65929 Frankfurt/Main
Tel.: 069 30838-217
Fax: 069 30838-299
E-Mail: info@bme.de
Internet: www.bme.de

Haben Sie inhaltliche Fragen? Ihre BME-Ansprechpartnerin:

Ghennet Hess
Tel.: 069 30838-235
E-Mail: ghennet.hess@bme.de